

Gestisci i nuovi mercati con vecchi canali?

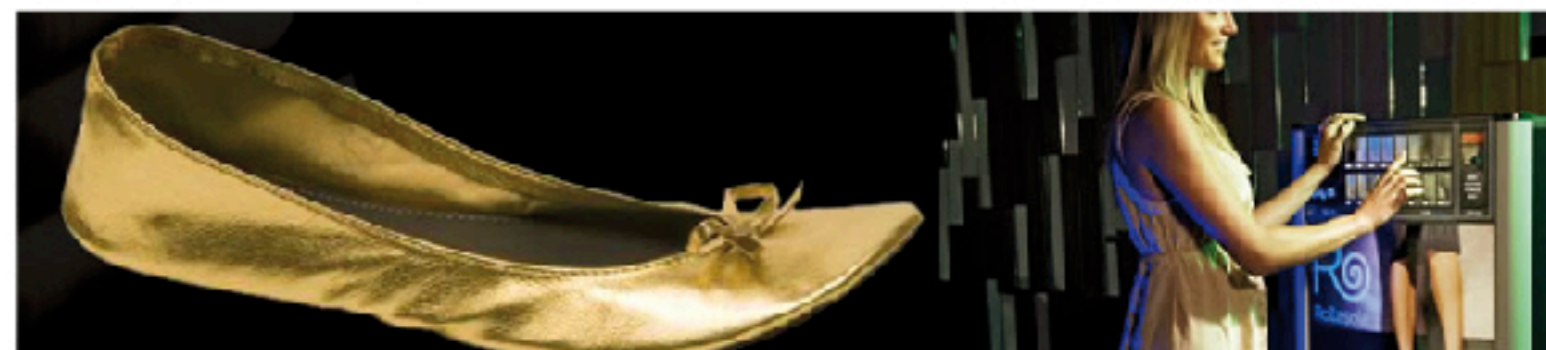
CREA NUOVI CANALI

Nuovi mercati richiedono **nuovi canali di Vendita**. Per raggiungere nuovi Clienti e Clienti *nuovi*, nel modo e nel momento giusto. Le "linee di fuga" della vendita sono sempre di più. Da una parte i Canali "leggeri", **virtuali**, temporanei e mobili, dall'altra Canali tradizionali più specializzati e concreti, da valorizzare e magari **innovare**, dall'altra ancora Canali **ibridi** fatti di nuove alleanze. La parola d'ordine è **sperimentare** nuove condizioni per creare, gestire e mantenere l'attenzione del Cliente.

Cosa ti impedisce di pensare a un nuovo Canale di vendita?
 Hai pensato di "ri-pensare" il tuo Canale di vendita tradizionale?
 Nella tua costellazione del valore, sei sicuro che nessun attore può diventare un tuo Canale di vendita?
 Il Cliente potrebbe diventare un tuo Canale alternativo per vendere?

LINK

www.rollasole.com - www.afterheels.com www.redbox.com
<https://affiliate-program.amazon.com/>



Redbox.com has a new look. See details and tell us what you think.

Easy \$1 DVD Rentals. No Late Fees.
 Rent and Return at over 15,000 Locations



FIND A MOVIE
 New release DVDs available now.




FIND A REDBOX
 15,000 redbox locations near you.

amazonassociates
Help | Redbox | Sign Up | Terms | Privacy


Make Money Advertising Amazon Products

Earn up to 15% in referrals by advertising Amazon products.


Advertise products on your web page



People follow the links to Amazon



Earn up to 15% when they buy



Already a member? Sign in to access your account.

Email address

Password

[Forgot Your Password?](#)